



Karlsruher Institut für Technologie

KIT-Campus Süd | Postfach 6980 | 76049 Karlsruhe

**Institut für Volkswirtschaftslehre (ECON)
Lehrstuhl für Industrieökonomik**

Prof. Dr. J. Philipp Reiß

Schlossbezirk 14, Gebäude 20.14
76131 Karlsruhe

Telefon: +49 (0) 721 608-41680

Fax: +49 (0) 721 608-41682

E-Mail: io.econ.kit.edu

Datum: 20.06.2014

Seminarangebot am Lehrstuhl für Industrieökonomik (Wintersemester 2014/15)

Seminar *Experimentelle Auktionsforschung*

Dozenten: M.A. Markus Fels, Prof. Dr. Philipp Reiss

In diesem Seminar sollen verschiedene Ergebnisse von Auktionsexperimenten vorgestellt werden. Diese untersuchen die Erklärungskraft theoretischer Vorhersagen über Verhalten in Auktionen. Weitergehende Forschung beschäftigt sich mit potenziellen Ursachen für beobachtete Diskrepanzen zwischen theoretischen Prognosen und experimentellen Beobachtungen. Die Seminarteilnehmer sollen einen Einblick in den Forschungsstand über Verhalten in Auktionen erhalten.

Seminarleistungen

- (60%) Schriftliche Seminararbeit
- (30%) Vortrag (ca.20-30 min.)
- (10%) Mitarbeit (es wird voraussichtlich 5 Termine geben)

Anmeldung

Studierende können bis zum 06.07.2014 online auf dem Seminarportal <https://portal.wiwi.kit.edu/Seminare> ihr Interesse für eine Seminarteilnahme äußern. Die Vergabe der Themen erfolgt kurz darauf. Bei Fragen wenden Sie sich bitte an markus.fels@kit.edu.

Karlsruher Institut für Technologie (KIT)
Universitätsbereich
Kaiserstr. 12
76131 Karlsruhe

Präsidenten: Prof. Dr.-Ing. Holger Hanselka
Vizepräsidenten: Dr. Elke Luise Barnstedt, Dr. Ulrich Breuer,
Prof. Dr.-Ing. Detlef Löhe, Prof. Dr. Alexander Wanner

Bundesbank Karlsruhe
BLZ 660 000 00 | Kto. 66 001 508
BIC/SWIFT: MARK DE F1660
IBAN: DE57 6600 0000 0066 0015 08

Themenliste Seminar

“Experimentelle Auktionsforschung”

im Winter 2014/15

Auction Experiments

1. Revenue and Strategic Equivalence of Auction Formats
Kagel, J.H., Levin, D. (1993), Independent private value auctions: Bidder behaviour in first-, second- and third-price auctions with varying numbers of bidders. In: *The Economic Journal*, Vol. 103, 868-879.
2. Available Information in Auctions
Isaac, R.M., Walker, J.M. (1985), Information and conspiracy in sealed bid auctions. In: *Journal of Economic Behavior and Organization*, Vol. 6(2), 139-159.
3. Feedback/Information Provision
Cason, T.N., Kannan, K.N., Siebert, R. (2011). An Experimental Study of Information Revelation Policies in Sequential Auctions. In: *Management Science*, Vol. 57(4), 667-688.
4. Effect of Outside Options
Kirchkamp, O., Poen, E., Reiß, J.P. (2009), Outside options: Another reason to choose the first-price auction. In: *European Economic Review*, Vol. 53(2), 153-169.
5. Externalities
Hu, Y., Kagel, J., Xu, X., Ye, L. (2013): Theoretical and Experimental Analysis of Auctions with Negative Externalities, In: *Games and Economic Behavior*, Vol. 82, 269-291.
6. Ending Rules
Ariely, D., Ockenfels, A., Roth, A.E. (2005), An experimental analysis of ending rules in Internet auctions. In: *RAND Journal of Economics*, Vol. 36(4), 891-908.
7. Belief-based Deviations
Ivanov, A., Levin, D., Niederle, M. (2010): Can relaxation of beliefs rationalize the winner's curse?: An experimental study, In: *Econometrica*, Vol. 78(4), 1435-1452.

Asymmetric Auctions

8. Asymmetric Auctions
Güth, W., Ivanova-Stenzel, R., Wolfstetter, E. (2005), Bidding behavior in asymmetric auctions: An experimental study, Vol. 49(7), 1891-1913.
9. Asymmetric Auctions with Resale
Georganas, S., Kagel, J. (2011), Asymmetric auctions with resale: An experimental study. In: *Journal of Economic Theory*, Vol. 146(1), 359-371.
10. Low-balling
Pezanis-Christou (2002): On the impact of low-balling: Experimental results in asymmetric auctions, *International Journal of Game Theory* 31, 69-89.

Procurement Auctions

11. Procurement

Cox, J.C., Isaac, R.M., Cech P.-A., Conn, D. (1996), Moral Hazard and Adverse Selection in Procurement Contracting. In: *Games and Economic Behavior*, Vol. 17(2), 147-176.

12. Sequential Procurement Auctions

Brosig, J., Reiß, J. P. (2007), Entry decisions and bidding behavior in sequential first-price procurement auctions: an experimental study. In: *Games and Economic Behavior*, Vol. 58, 50-74.

13. Reputation in Procurement Auctions

Heinrich, T. (2012), Communication and reputation in procurement auctions – Some empirical evidence. In: *Economics Letters*, Vol. 114(2), 164-167.

Brosig-Koch, J., Heinrich, T. (2013), Reputation and Mechanism Choice in Procurement Auctions: An Experiment. In: *Production and Operations Management*, Vol. 23(2), 210-220.

14. E-Sourcing in Procurement

Engelbrecht-Wiggans, R., Katok, E. (2006). E-sourcing in Procurement: Theory and Behavior in Reverse Auctions with Noncompetitive Contracts. In: *Management Science*, Vol. 52(4), 581-596.

Privileging bidders

15. Right-of-First-Refusal

Grosskopf, B., Roth, A.E. (2009), If you are offered the Right of First Refusal, should you accept? An investigation of contract design. In: *Games and Economic Behavior*, Vol. 65(1), 176-204